



2015-2016

Değerlendirmeleri



Evrım Akpınar
Detaysoft Satış, Pazarlama ve İş
Geliştirme Direktörü

2015 yılını şirketiniz ve sektör açısından değerlendir misiniz ?

Detaysoft adına 2015 çok yoğun bir yıldır. 2016'ya da Ocak ayı itibarı ile çok yoğun başladık. IT yatırımları aslında ekonominin gidişatı ile paralel yatırımlar. Eskiden şirketlerde nakidin dönüşü anlamında sıkıntı yaşanıncaya da ekonomide bir belirsizlik olduğu noktada ilk kısılan yatırımlardan bir tanesi IT olmasına rağmen diğer taraftan IT alanı günümüzde çok fazla şirketin kritik bir süreci ve parçası haline geldi. Onsuz iş yapılamaz hale gelmiş durumda. 2015'e baktığımız zaman politik ve ekonomik zorluklara rağmen bizim adımıza hedefleri tutturduğumuz bir yıl oldu. Genel olarak hedeflerimizi belirlerken piyasadaki trendleri takip ediyoruz. Detaysoft olarak en fazla katkı sağlayabileceğimiz, yer bulabileceğimiz, müşterimizle en yakın çalışabileceğimiz alanları belirliyoruz. Detaysoft olarak Bulut bilişim tarafında, Bulut üzerindeki yazılım ve uygulamalar tarafında aktifiz.

Bulut bilişim alanında SAP'nin yaptığı büyük yatırımlar var. Bunlardan bir tanesi insan kaynakları uygulamaları alanında SuccessFactors. 2014'ü pazar lideri olarak kapattığımız bu alanda 2015 yılında da liderliğimizi sürdürdük.

Hem kadro olarak hem de müşteri sayısı olarak büyürken, bizim için çok stratejik önemi olan yeni müşteriler kazandık. Finans sektöründe Garanti Bankası ile 2015'te büyük bir proje imzaladık. Bizim için bu proje çok önemliydi. Çünkü bankacılık sektörü bulutta bir takım regülasyonlardan dolayı bulut bilişimin uygulanması çok kolay olmayan bir sektör. Ancak oradaki bir takım modellerle ve bankanın pozitif yaklaşımı ile çok güzel ve büyük bir projeye imza attık.

Çözüm alanlarımızdan birisi olan bulut bilişim tarafında 2015'i hedeflerimizin üzerinde bitirdik. Onun dışında Detaysoft olarak bir takım regülasyonlardan kaynaklı ihtiyaçlar için kendimiz çözüm geliştiriyoruz. SAP'nin

genelde sağladığı bir takım lokal ihtiyaçlar var ama onların dışında e-Fatura, e-Arşiv, e-Defter gibi e-Dönüşümün parçası olan ihtiyaçlarda SAP ya da başka sistemlere tamamlayıcı geliştirdiğimiz çözümler mevcut. 2014 yılında bu çözümlerde yakaladığımız bir trend vardı ve bu 2015 yılında da artarak devam etti. 2015'te kendi geliştirdiğimiz çözümlerimizde de iyi bir noktaya ulaştık.

Detaysoft Sanayi Bakanlığı tarafından tescillenmiş Ar-Ge merkezlerinden bir tanesi. IT danışmanlığı alanında tek Ar-Ge merkezi sertifikasına sahip firma olduğumuz için, pazarın ihtiyaçlarına yönelik projeler üretme yetkinliğine sahibiz. Bu noktada gelirlerimizin büyük çoğunluğunu oluşturan SAP çözümlerini tamamlayıcı çözümler geliştirdiğimiz gibi, SAP'den bağımsız tamamen müşteri ihtiyaçlarına yönelik geliştirdiğimiz çözümlerimiz de oluyor. Kendi geliştirdiğimiz çözümler bizim için büyüm önem arz ediyor. Yüzde 100 Türk sermayesi ile kurulmuş lokal bir firmanın böyle çözümler üretmesi ve bunların yayılımı çok desteklenen bir konu.

SAP alanında da kendimize belli sektörleri hedef seçmiştik. Bunlar banka ve perakende sektörleriydi. Bu sektörlerde güzel projeler yaptık. Zaten güçlü olduğumuz diğer sektörlerde de genel trendimizi devam ettirdik.

2016'dan beklenti ve hedefleriniz nelerdir?

Detaysoft olarak 2016 yılında yüzde 50'ye yakın büyüme hedefimiz var. Bu yıl piyasa ortalamasının üzerinde bir hedefe ulaşmak istiyoruz. 2016 yılının son birkaç yılda yapmış olduğumuz yatırımların karşılığını alacağımız bir yıl olacağını düşünüyoruz. IT pazarı yüzde 50 büyümeyecek ama biz büyümemizi gerçekleştireceğimizi, yani yatırımlarımızın meyvelerini toplayacağımızı düşünüyoruz. 2016 yılında dijital transformasyon, nesnelere interneti, business network, büyük veri gibi konular bizim ana faaliyet konumuz olan kurumsal uygulamaların dışında yatırım

2016 yılında SAP'nin bulut alanındaki ve yeni teknolojilerindeki liderliğimizi devam ettirmeyi hedefliyoruz.

2015 değerlendirmeleri ve 2016 beklentileri dosyamız

kapsamında bir araya geldiğimiz Detaysoft Genel Müdürü

Evrım Akpınar, her şeye rağmen 2015 yılını hedeflerinin

üzerinde kapattıklarını ve önemli projelere imza attıklarını

belirtti. 2016 yılında da büyüme hedeflerinin yanı sıra yazılım

ihracatlarını da artırmayı hedeflediklerinin altını çizdi...

yapacağımız diğer alanlar olacak. Bu alanlarda 2016 yılında ciddi gelişmeler bekliyoruz. Yine SuccessFactors alanında pazar liderliğimizi sürdürmeyi hedefliyoruz. Bunun dışında belli bulut platformlarını tamamen müşteri ihtiyacına yönelik olarak kendi Ar-Ge'mizde geliştirmeyi ve hem Türkiye'de hem de dünyada satışını yapmayı planlıyoruz.

e-Devlet projelerinin devamı olan e-İmza, e-İrsaliye, e-Mutabakat gibi devam eden bir takım başlıklar var. Bu alanda çözüm geliştirmeye devam edeceğiz. Gelir İdaresi Başkanlığı'nın bir projesi olan Özel Kasa Cihazları projesi kapsamında bu cihazların bizim gibi ERP uygulaması sağlayan kurumlara da dönüşümü var. Bu sebeple kasa cihazlarıyla arkadaki uygulamalar arasındaki entegrasyon noktasında da Gelir İdaresi Başkanlığı tarafından sertifikalandırılmış güvenli ve belli standartlara göre yazılmış bir yazılım olmak zorunda. Detaysoft olarak bizim de bu alanla ilgili bir projemiz var. Bu yazılımın da perakende sektöründe çok heyecan getireceğini ve pazar potansiyeli oluşturacağını düşünüyorum.

Ar-Ge merkezimizde geliştirdiğimiz ürünlerden Market Intelligence, B-Pack ve QuIK Pack gibi ürünlerinin yanı sıra yeni ürünler de geliştirip, müşteri ihtiyaçlarına yönelik ürün geliştirme operasyonlarımızı sürdüreceğiz. Dijital yayıncılık çözümümüz olan GalePress çözümümüzün Amerika'da da satışı gerçekleşti ve Türkiye pazarının dışına çıkmayı başardı. . Geliştirdiğimiz çözümlerin yurtdışında da satışını yapmanın gururunu yaşıyoruz.

SAP, 2013 yılından itibaren son 2-3 yıldır ciddi anlamda teknoloji tarafında büyük yeniliklere imza attı ve altyapı ve teknolojik anlamda büyük değişimler meydana geldi. Geçtiğimiz yıl lansmanı yapılan SAP'nin yeni ERP'si olarak nitelendirdiği S/4HANA teknolojisinin de Türkiye'deki ilk implementasyonlarından bir tanesini de yapmış bulunuyoruz. Bu alandaki gücümüzü de 2016 yılında devam ettirmeyi hedefliyoruz.